

提供人类最经济高效、最取之不尽、最可持续的清洁能源解决方案

改变能源生产和利用的方式，改变能源结构和能源战略

让未来以我们期望的模样到来

OP 在中国 晶科

2021年 第1期 总04期



I N S T A L L E D

GW

2020.12.31

累计出货70GW

15%市占率,连续四年出货量全球第一
全球累计装机700GW,晶科组件全球累
计出货量超过70+GW。

全球每10块组件,1块晶科制造;每发10
度光伏电力,1度来自于晶科组件;光伏
发电所带来的每10吨减碳量,1吨由晶科
贡献。

COO

对未来 工厂的展望



电池规模增加 200%，提升垂直一体化能力

目前，公司总电池片产能约 11GW，加上未来新投产基地 20GW 的产能布局规划，公司电池片产能 2021 年底将攀升至 30GW 以上，这将成为一个重要的里程碑。

制造成本下降 20%

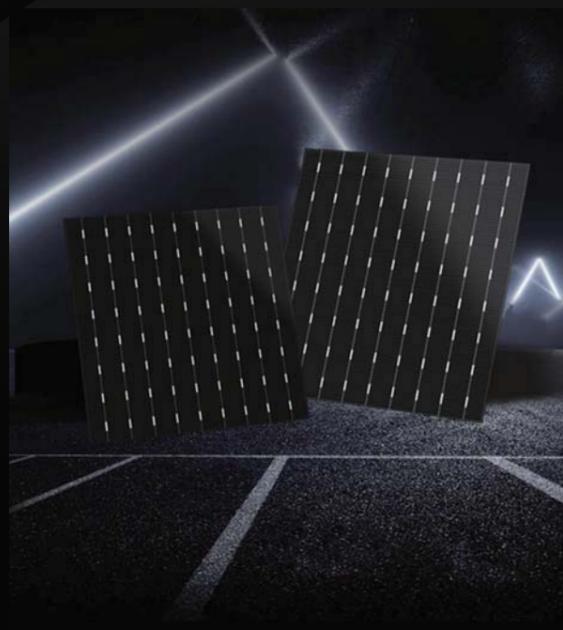
通过规模化生产，优化流程，配置自动化和数字化管理，并建立完善供应链，利用更便宜的可再生能源来进一步降低生产成本。

试验性生产效率 25% 电池， 量产效率达 24%

研发实验室的最新成果将从晶科工厂的智能产线转化落地，并快速实现量产。未来，晶科工厂将产出行业最高效率的量产电池片。

能量密度提升 30%

通过进一步提升电池片效率，从而提升组件能量密度，降低度电成本。



生产良率 99.5%

晶科工厂配备了最先进、最智能的自动化制造产线，保持电池片生产效率和良率行业领先，包括部分定制的新型先进产线。

每瓦人工干预降低 50%

融合先进制造技术和人工智能技术，实现“透明化生产、数字化车间、智能化工厂”，减少人工干预，提高协作效率。

智能制造 4.0

晶科工厂集智能制造、大数据、云计算为一体，形成生产制造新生态。

100% 可再生能源

通过屋顶安装光伏组件，同时附加利用当地风力、水力能源使晶科电池片工厂 100% 使用可再生能源，成为实现碳中和目标的电池片工厂。

100% 无纸化

全面推进信息化、智能化管理，实现 100% 无纸化办公。

CTO 的...ed 和...ing

N 型 TOPCon 单晶电池最高转换效率达 24.9%，量产效率接近 24%

近期，经第三方权威机构 ISFH 实验室测试，晶科 N 型单晶电池最高转换效率达 24.9%，再创行业新的世界纪录。最新成果快速从晶科工厂的智能产线转化落地，实现量产效率接近 24%。

(图 1)

N 型单晶组件最高转换效率达 23.01%

近期，经第三方权威机构 TUV 莱茵实验室测试，晶科 N 型单晶组件最高转换效率达 23.01%，再次打破世界纪录。

(图 2)

连续 15 次打破世界纪录 电池效率目标 26%

晶科能源持续进行产品技术创新，连续 15 次打破电池效率和组件功率的世界记录，不断突破，引领行业技术发展。

2022 年，目标实现电池最高转换效率 26%。

(图 3)

500W 为起点 展望 700W

Cheetah, Tiger, Tiger Pro，一次次开启行业 400W、500W 量产时代，不断降低度电成本，开启全面平价上网新时代。

2022 年，实现组件输出功率 700W。



(图 1)

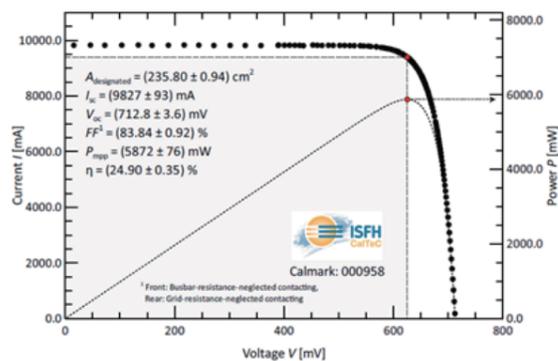
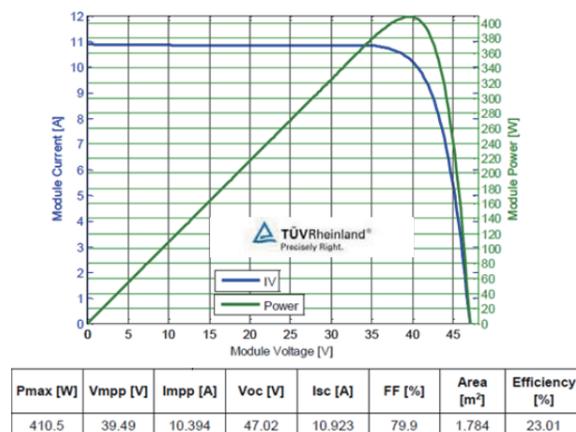


Fig. 2: Plot of the measured current-voltage characteristics under standard test conditions.

(图 2)



(图 3)



晶科能源2020年 第三季度财报

核心数据



营业利润

80.4 百万美元

同比增长



27.9%

同比增长基于不包含反补贴税和反倾销税转回收益的营业利润计算。



出货量

5117 MW

同比增长

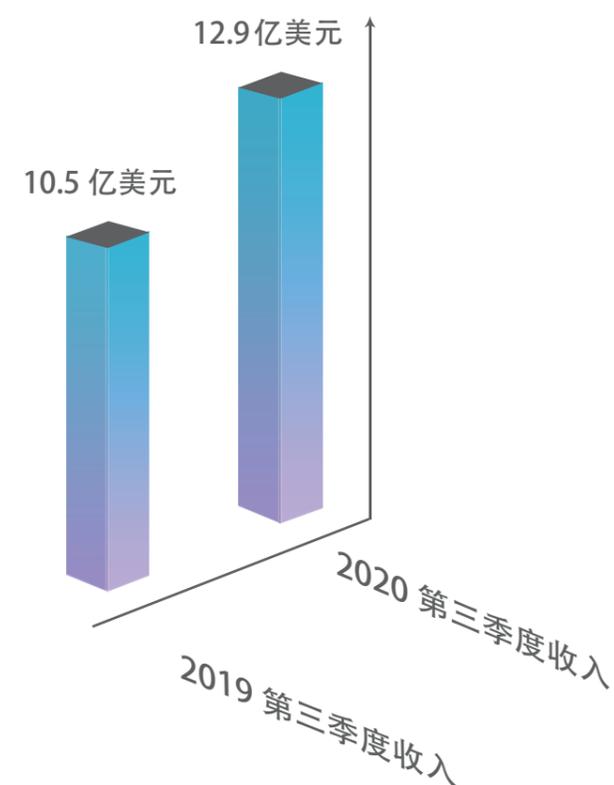


53.8%

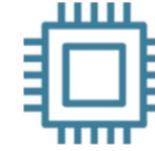
财务摘要

12.9 亿美元

第三季度收入达 12.9 亿美元
同比增长 17.2%



营业摘要



已完成向高效产品组合的技术转型
单晶硅片产能全面提升至 20 GW
2020 年单晶高效产品的出货占比将达到约 100%，相比 2019 年为约 74%



新一代高效 Tiger Pro 系列组件获得全球客户认可
截至 10 月底已锁定超过 2GW 的订单



在充满挑战的经济环境下，行业正加快整合
预计 2020 年公司的市场份额进一步提升至约 15%，相比 2019 年约为 12%



得益于严格的成本控制和弹性的供应管理
在主要原材料供应短缺的情况下仍保持了稳定的利润率



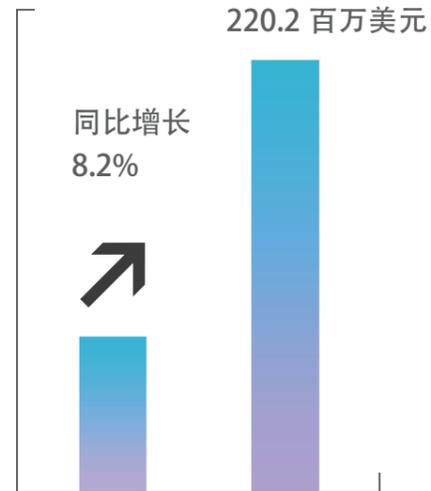
中国和美国等主要经济体的政策扶持支撑未来的强劲需求



主要运营子公司江西晶科为科创板上市完成约 4.58 亿美元的融资

220.2 百万美元

第三季度毛利润达 220.2 百万美元
同比增长 8.2%



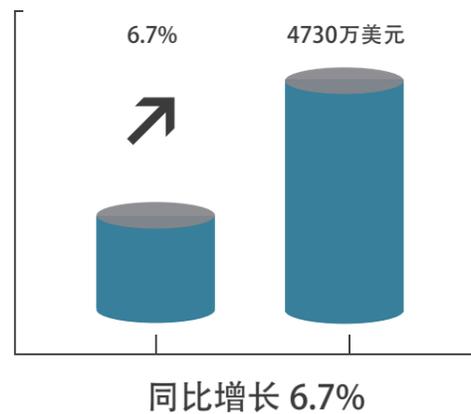
* 同比增长基于不包含反补贴税和反倾销税转回收益的毛利润计算。

第三季度毛利率

17.0%

股东净利润

4730 万美元



* 非美国通用会计准则下，归属公司普通股股东净利润为。

Tiger Pro已出发



晶科能源Tiger Pro签单2GW，义乌工厂首批新品正式出货

晶科能源义乌工厂首批 Tiger Pro 系列组件正式出货。自 2020 年 5 月 Tiger Pro 系列发布以来累积签单 2GW，受到全球客户的积极认可。Tiger Pro 系列采用匹配当前市场的最优 182mm 电池片尺寸，迭加高效的组件技术工艺，最高可达 585W 的量产功率，凭借高兼容度和适配性，有效降低项目度电成本，引领行业新一代尺寸标准。

中国首单晶科能源40MW Tiger Pro助力陕西农光互补项目落成

中国首单 Tiger Pro 545W 系列 40MW 组件完成出货，助力陕西农光互补项目有序落成，该项目采用固定支架+集中式逆变器的设计方案，组件离地高度 2.7m，整体卸货、安装过程与常规组件无差别，可保证项目高效建设，有效推进项目实施进度。

晶科能源向斯里兰卡提供首批Tiger Pro 182组件

晶科能源成功向斯里兰卡提供 5MW Tiger Pro 182mm 545W 组件。这是斯里兰卡首个 500W+ 功率级组件交付。该批 5MW 组件将被安装 4 个项目上，首个项目预计在本月底完工，每兆瓦组件年发电量预计约为 1,450,000 度电。这也证明了晶科能源 Tiger Pro 182mm 组件产品是斯里兰卡光伏应用进入 500W+ 时代的关键推动因素。

晶科能源向越南屋顶项目提供3.3MW Tiger Pro 545W组件

晶科能源向越南 2 个屋顶项目提供 3.3MW Tiger Pro 545W 组件，第一个 1.6MW 项目将于本月底在同奈省完成，预计年发电量为 2,320,000 度电。



突破尺寸限制，晶科能源向日本1.6MW项目提供 Tiger Pro 182mm系列组件

此次项目打破了“日本不首选大尺寸组件”的传统观念，日本正朝着高性能、高能量密度、高可靠性、合理组件尺寸及重量的组件标准方向发展。

晶科能源日本区域总经理 Vicky Sun 表示：“日本作为我们关键市场，也是大尺寸组件的重要应用市场。”成功交付首批 Tiger Pro 双面透明背板 560W 组件也证明了将 182mm 尺寸组件引入日本是十分正确的决定。



关于Tiger Pro 182 高效太阳能组件

182组件的扩产：

对182组件的扩产计划是什么？

- 100% 的新产线都会用于 182 组件的生产。在 2021 年，182 组件的产量会占到晶科能源总产量的 30%-40%。

将硅锭制成组件的产线升级工作进行的是否顺利？ / 建立这些产线时遇到的挑战是什么？

- 我们正在非常顺利地进行着由硅锭制成组件的升级工作。尤其是新建立的硅片产线和电池产线让我们可以达成针对 182 组件产能所制定的大目标，并且加强了我们垂直一体化的产能。这对晶科能源来说是一个重要的里程碑。

我们在产线的设计工作中投入了大量的时间，目前我们正处于为期六个月的生产细节整合，在此期间，我们的生产效率和不良率都在变得越来越好。当下最大的挑战是针对辅材的供应和成本方面的可靠性，特别是玻璃。这可能会成为明年的一个瓶颈，尽管这不单单只是 182 组件所面临的问题。

182 组件何时会以何等产能正式投入市场？

- 182 组件已经有交付和部署的案例。晶科能源在义乌和滁州新建立的组件工厂就是专门为 182 组件所设计的。在今年年底，182 组件的产能就可达到 10GW。

182 组件的市场响应如何？

- 根据需求来看，预留订单数量是一个真实的参考标准。目前我们已有超过 3GW 的 182 组件订单量。可以看出，182 组件是在未来几年中可行性最强并且是拥有最优执行方案的产品，这是非常重要的一点。

你认为市场是否可以理解组件尺寸迅速地调整变大所带来的差异性 以及不同组件尺寸的提供？

- 市场已经开始理解制造更大的组件是使每平方米土地的发电量最大化的一种途径。但是，太频繁地更换组件尺寸会造成更多困惑，市场需要一个可以达到的扩大尺寸并且满足大规模生产，需要一个新的尺寸可以使组件性能以及可靠性做到最优，并且将技术和经济的挑战降到最小。考虑到这些因素，我认为 182 组件的尺寸至少可以在未来的两到三年内占领并保持主导地位。

可靠性：

硅片越来越大，组件尺寸越来越大，功率越来越高 —— 从运输、安装以及运行的角度来看，这些对组件的可靠性有什么影响？

- 182 组件尺寸的设计逻辑是通过光伏组件部署的全方位分析，从而寻求最优的平衡方案所得出的。将组件越做越大是一件很简单的事，但组件的变大若会提高隐裂的风险以及造成更严重的热斑情况，牺牲机械载荷以及安装和运输的便利性，打破人类工程学，亦或是需要将成本转移到其他的 BOS 材料上，这样的大尺寸又有什么意义呢。

系统设计与运行：

能否分享一些为新组建所设计的系统方面初始经验？

-182 组件以 540-545W 的输出功率为大型太阳能电站提供了目前最强大的商业光伏组件产品。它的尺寸和重量可以满足具有安全性和经济性的包装方式。即使是在东南亚或者其他一些环境条件艰苦的地区，182 组件也可以通过传统的两人安装方式完成搬运和安装。超过 182 组件的尺寸并不适用于运输和安装。

例如，晶科能源已经完成越南一个 40MW 大型电站项目的 Tiger Pro 组件交付工作，该项目目前正在安装中。项目中的 540-545W Tiger Pro 组件是目前最强大的商业光伏组件产品，它的尺寸为 2274mm x1133mm，重量为 28kg，这可以很好地满足两名工人的安装条件。该组件可以很好地匹配集中式逆变器并且可以很安全地安装在常见的跟踪支架系统中。此外，该组件可以很好的适用于 40 高柜。所以 182 组件可以为目前的行业需求提供最优的组件性能以及可靠性方案，并且降低太阳能电站的 LCOE。

市场前景：

你认为 182 组件在明年以及未来五年内的市场份额会是多少？

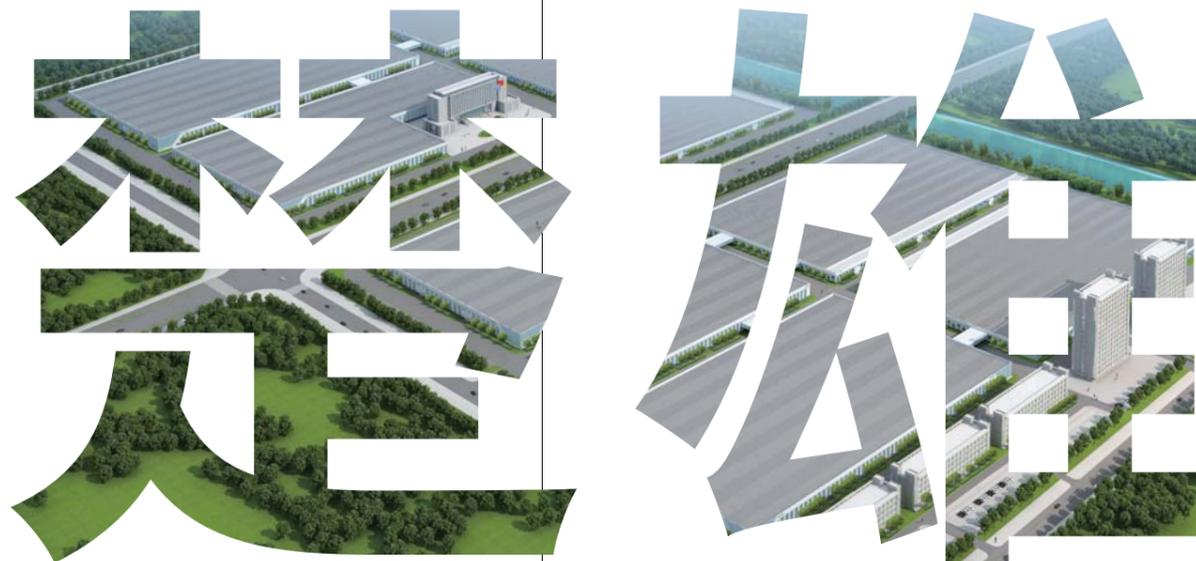
- 在明年年底会达到 30% 以上。

182 组件会成为市场主导的组件吗？这会持续多久？

- 这是当然的。182 组件将成为具有市场主导性的产品，并且将会持续两到三年。

未来有何展望？

- 未来会在 182 组件的尺寸上，整合出新的技术，例如 Topcon、HJT。



最大电池片工厂

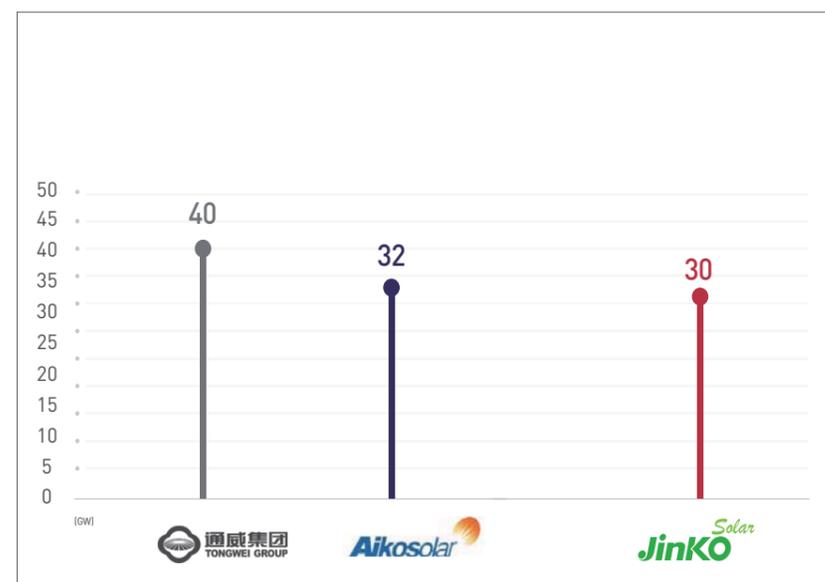
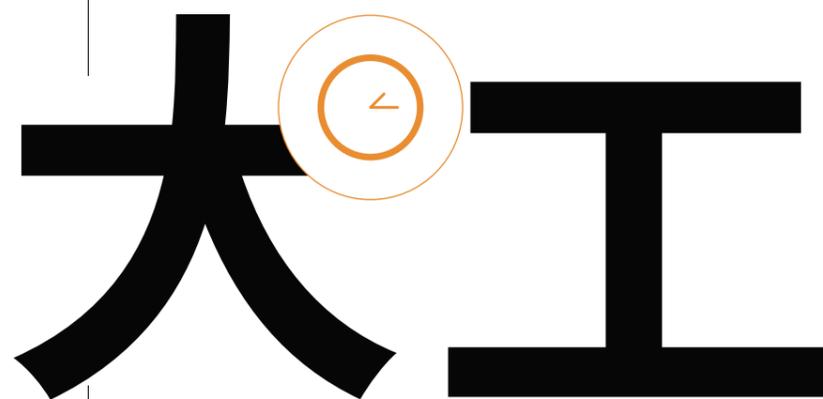
2020年10月8日，晶科能源20GW大型电池片工厂在云南楚雄动工，占地约1000亩，大约相当于100个足球场的大小。楚雄工厂将成为全世界最大的单一电池片生产工厂。

20GW电池片产能

结合晶科能源云南基地20GW的产能预测，公司2021年电池片产能将攀升至30GW，这将成为一个重要的里程碑，这也是晶科能源迈向方向性飞跃的坚实一步。

2021年4月投入量产

一期10GW产能计划于2021年4月投产，以满足快速增长的订单需求。晶科能源预计在2021年将其组件产量翻倍，为了完成这一目标，楚雄工厂提前6个月动工。



旨在进一步降低成本

总投资百亿的楚雄电池工厂旨在扩大规模，提升垂直一体化能力，以保证供应并降低成本。工厂旨在通过垂直一体化整合，增加经济规模，减少浪费，优化流程，高度智能化生产和数字化管理，保障的供应链，以及利用更便宜的可再生能源电力，来进一步降低电池片的生产成本。

首家碳中和工厂

楚雄工厂将100%使用可再生能源，工厂屋顶安装光伏组件，同时附加利用当地水力进行发电。楚雄工厂也将拥有最先进的回收系统。

智能工厂

最先进、最智能的自动化制造产线，保持电池片生产效率 and 良率行业领先。



晶科玉环基地保障高品质交付 产品良率和产能利用率双攀升

晶科玉环基地双玻工艺的平均良率已达 99.61%，创造纪录，推升行业双玻工艺良率水平，为客户的双面组件订单提供更好的交付质量。结合强劲的市场需求，以持续优化制造工艺使晶科玉环基地在同行竞争中脱颖而出，促使其产能利用率提高至 93.2%。尽管行业玻璃供应受限，晶科玉环仍然通过基地升级改造实现了产品良率和产能利用率双攀升，以保证按计划有序实现订单交付。



晶科能源开建云南20GW电池生产基地

晶科能源云南楚雄 20GW 电池生产基地奠基开建，众多重型机械设备已进场施工。该项目计划面积约 1000 亩，毗邻太阳能产业园，晶科能源投资 120 亿元人民币在该产业园进行生产基地规划建设。晶科云南基地拥有行业内最先进的全自动化生产设备及智能制造系统，也将成为彰显晶科实现成功路径的平台，其一期 10GW 产能车间项目计划于 2021 年 5 月前投产，通过严格的施工进度管理，保障晶科云南基地在 6 个月内达成投产，这需要通过非凡的速度、创新和效率，在刘东续、吴存旭先生领导施工团队日以继夜的保证施工进度，我们开始看到晶科能源加快楚雄基地建设的“晶科新速度”。

晶科能源上饶五厂二期达成满产

晶科能源生产水平再创新高，上饶五厂二期实现 105.14% 的满产目标达成率以及高达 98.72% 的稳定成品率。

晶科能源义乌基地实现惊人进展与 可期规模

晶科能源义乌基地已实现 Tiger Pro 系列组件投产，并且将成为未来晶科能源高度自动化基地发展中心。义乌基地包含两期项目建设：目前基地一期一车间建设已全部完成，并且已在今年第二季度正式投产。二期二车间预期将在 2021 年三月实现全面投产。据报道，第一批义乌基地试投产的 Tiger Pro 组件已接受测试和实现交付。

- * 坐落于浙江义乌，地处上饶与海宁之间，规划占地面积 900 亩
- * 已于 2020 年第二季度开始生产 Tiger Pro 系列组件
- * 预计一期全部投产后年产能达到 8GW，初始产能达到 4GW
- * 预计提供 3000 个工作岗位

目前，隆基、晶澳等厂商正在同步销售 Tiger Pro 竞品 182 系列组件，时间对晶科能源来说至关重要，结合晶科上饶、海宁、玉环、义乌、滁州等基地存在的技术和制造差异性，晶科能源保持各基地全面高速发展，以保证全球订单及时交付。

晶科能源滁州工厂提前实现投产

晶科滁州 16GW 太阳能组件一期项目在历经 6 个月不到的建设工作后，已提前实现全面投产，并将重点生产 Tiger Pro 系列以及其他最新的主流组件产品。滁州基地负责人表示，“通过从上饶五厂智能工厂的设计中所获得的经验与高效率方式，我们正在以远超初始计划的速度保持着高速的发展”

义乌工厂攻克35边框组件溢胶 难题

义乌基地组件生产按照订单要求使用 35 边框的过程中持续出现溢胶不良现象。在 2020 年 8 月 6 日的专项头脑风暴中，设备技术员海来布呷提出将打胶机枪头改造成 R 角塔尖状的方案使溢胶情况得到了明显改善：背板面溢胶与玻璃面溢胶的合格率都得到了大幅度提升，同步产能提升约 15%。目前团队还在不断优化改善，力争目标溢胶合格率 100%，玻璃面溢胶 0 比例。



晶科质造



TOWN HALL MEETING



问题三：来自北美营销团队 Kyle Carpenter 晶科未来 5 年将面临的^{最大挑战}是什么？

李仙德—晶科能源董事长：

晶科拥有最优秀的团队，我常常对我们团队取得的进步感到惊讶。最大的挑战之一是要具备识别、培养和储备人才的组织能力，要对关键的人才给予激励，让人才得以绽放。

问题四：来自美国基地 Sarah Beha 鉴于现阶段光伏行业和可持续能源行业的激烈竞争，您有什么计划能让公司有信心走过最艰难的时期，保持领先地位？

李仙德—晶科能源董事长：

这取决于足够的规模，强大的垂直一体化能力，以及要快速进入资本市场。对将来来讲，我们要建造更紧密的供应链生态系统，布局产业数字化转型，以及高效的、激励的人才培养和晋升体系。

问题一：来自马来西亚基地 KHAIROL ANUAR BIN ISMAIL 在 2030 年风电太阳能发电总装机容量将达到 12 亿千瓦以上的大背景之下，公司未来 10 年国内产业布局和发展方向是什么？

李仙德—晶科能源董事长：

中国做出了大胆的声明，不要低估中国实现这一目标的能力。对于晶科来说，我们必须扩大生产规模，投资先进的产能，以满足未来 10 年的巨大需求。我相信设定远大目标是实现不可能的事情的一种方式。

问题五：来自欧洲营销团队 Dimitris Varlamis 能否谈谈您对晶科能源 IPO 的期待？IPO 对晶科能源意味着什么？您对 IPO 的结果有什么看法？

李仙德—晶科能源董事长：

太阳能光伏是一个资本密集型的行业，我们需要充足的资金来保持发展。因此，首次公开募股（IPO）对于公司实现下一个重大飞跃来说至关重要。目前，IPO 对我们来说非常的重要，即使我们不得不牺牲一些订单来保持所需的利润率，我对我们的能力有信心。

问题七：来自云南基地 沈晶 我们选择和相信 182 组件的原因是什么？

李仙德—晶科能源董事长：

关于 182 组件和 210 组件之间的决定，我相信我们专业的产品管理团队。但是，考虑到针对 210 组件大规模生产、BOS 系统适应性以及低成本物流解决方案的可行性方面，所需要面对的不可避免的困难，182 组件可能会在未来的 2 到 3 年中保持主流产品的地位。

问题二：来自马来西亚基地 LEE CHIN LEONG 面对美国总统大选的结果和明年回归《巴黎协定》的承诺，公司如何看待美国市场？您如何看待中美政治紧张局势及其对晶科能源在马来西亚基地扩张计划的影响？

李仙德—晶科能源董事长：

美国市场是公司最重要的销量驱动者和利润贡献者。在地缘政治背景日益复杂的背景下，晶科能源在美国市场的强劲表现足以表明，将供应链转出中国，尤其是移至槟城，是正确的举措。从某种程度上说，槟城工厂是我们全球发展战略的核心。我们将在槟城增加 1.8GW 的额外产能，并将评估越南等其他地点建立新工厂的可行性，实现全球价值链的布局。

问题六：来自上饶基地 陈自豪 今年物料供应的限制和成本上升给我们的运营带来了很大的困难，您对此有什么看法？

李仙德—晶科能源董事长：

供应链是企业长期存在的问题，是制约企业经营绩效的最大障碍。从某种意义上说，晶科能源需要在快速波动、非常不稳定的供应链市场中成为供需和价格分析的专家，而不是随机的买家。尤其是今年我们面临着新的供应链挑战：以足够低的成本确保足够多的组件制造物料，以保持我们的业务正常运转。因此，我们需要从战略上管理复杂的供应链，可以通过深入的股权联盟、收购亦或是可扩展的预订等方式。

企业动态

晶科能源宣布子公司国内上市的战略计划

晶科能源董事会已批准一项战略计划，晶科能源主要运营子公司江西晶科将在国内上市。经过集团内部重组，晶科能源计划未来三年内将分拆子公司江西晶科赴上海证券交易所科创板（“科创板”）上市。科创板是为支持中国创新企业设立的板块。

晶科能源蝉联三年“亚洲最佳企业雇主”荣誉称号

凭借完善的人才培养与发展体系、企业文化及领导力发展规划，晶科能源连续三年荣膺由亚洲权威人力资源专业刊物 HR Asia 颁发的“年亚洲最佳企业雇主奖”。晶科能源旨在为员工提供适宜工作的环境，培育和发展组织内部不同层级人才，致力于不断优化雇佣实践。晶科能源始终秉承以客户为中心，以贡献者为本，持续对标创新，坚持务实笃行的核心价值观；践行着公平、责任、务实、超越的行为准则；不断向客户提供更加职业化、全球化的服务。



晶科能源主要运营子公司江西晶科为科创板上市完成约4.58亿美元的融资

晶科能源主要运营子公司（“江西晶科”）已完成 31 亿元人民币（约合 4.58 亿美元）的股权融资。本次股权融资是为了使江西晶科达到上海证券交易所科创板（“科创板”）的上市条件，为其持续的业务拓展提供更多的资本支持。融资完成后，兴业银行集团、兴业国信、云尚基金、华弘资本和中信建投资本，中信建投投资等国内第三方知名投资机构，以及晶科能源创始人和高级管理人员，直接或通过投资平台共计持有江西晶科约 26.7% 的股权。

交易完成后，晶科能源将依据相关法律法规积极筹备江西晶科的科创板上市。晶科能源将继续全心致力于服务股东并满足纽交所的上市条件。江西晶科完成上市后，晶科能源仍将作为其控股股东持有多数股份。

晶科能源受邀出席纽约气候周活动并发表主旨演讲

晶科能源受邀出席由全球气候组织与联合国、纽约市共同举办的 2020 年最具影响力的气候峰会 - 纽约气候周大会并发表主旨演讲。晶科能源出席 RE100 成员论坛大会，见证所有 RE100 成员公司以多种方式加速向可再生能源电力系统转变。

晶科能源全球副总裁钱总提到 RE100 承诺时说道：“通过承诺 100% 使用可再生能源来加入 RE100 不仅是企业社会责任的问题，更是经济层面明智的投资选择。商业向善、经济向善、发展向善，RE100 将会成为越来越多企业的发展新战略。”

晶科能源作为唯一一家光伏企业 受邀出席全球可持续发展峰会并发表演讲

晶科能源作为唯一一家光伏企业，出席由世界经济论坛举办的可持续发展峰会，对话全球各大政要。可持续发展峰会是今年最盛大的全球峰会之一。晶科能源副总裁钱女士代表公司出席，分享了政府与企业如何联动，确保在实现可持续发展目标的同时实现新兴经济体的增长，以及可再生能源行业如何推动后疫情时代重建绿色基建、实现经济新一轮增长。

晶科能源出席国际金融公司举办的2020年气候研讨会并发言

晶科能源受世界银行集团旗下的国际金融公司邀请，出席为期两天的 2020 气候研讨会并发表演讲。全球副总裁钱女士代表公司出席了由世界银行气候业务集团全球合作与战略顾问 Stephen Hammer 主持的题为“绿色复苏”会议，钱女士就晶科能源如何致力为市场提供绿色复苏支持，以及在 COVID-19 疫情影响下，公司在管理运营上的经验进行了分享。



连续三年! 晶科能源荣获“卓越董事会”荣誉称号



第10名! 晶科能源连续10年入榜“全球新能源企业500强榜单”

作为唯一一家光伏企业 晶科能源荣获中国市场质量信用最高等级AAA评定

作为唯一一家光伏企业，晶科能源荣获中国市场质量信用最高等级 AAA 评定，问鼎行业质量管理之巅。评选由中国质量协会主办，综合考察企业的质量信用意愿、质量保障能力、市场经营能力等指标，全面考核企业的诚信建设与市场质量信用管理能力和水平。晶科能源连续四年位列全球出货量第一，打造行业标杆，助力推动光伏制造成为中国制造名片。

晶科能源为澳大利亚超过三分之一的光伏地面电站提供高效组件

近期, 根据澳大利亚国家电力以及谷歌分析所提供的数据, 截止目前, 作为全球极具创新力的光伏企业, 晶科能源在澳大利亚部署的地面电站项目总量已接近550MW, 占比超过澳大利亚地面电站总量的三分之一。

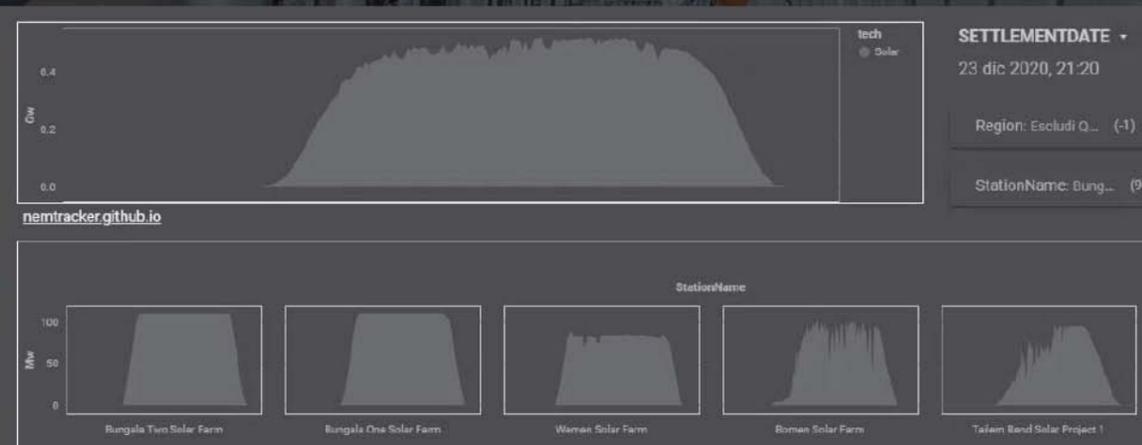
这一重要成就进一步巩固了晶科能源在澳大利亚地面电站的领先地位。在后续 Sunraysia, Glenrowan, Jemalong 和 Batchelor NT 电站项目完成并网之后, 晶科能源高效组件的预计装机量将达到1GW。



晶科能源澳大利亚区域与新西兰区域总监王熙表示: “取得如此骄人的成绩, 是对晶科能源澳大利亚分公司成立十周年最好的庆祝方式。这些重要成就, 加上公司在2020年成功实现向澳大利亚出售500MW组件用于屋顶分销业务, 再次确立晶科能源在澳大利亚光伏市场的主导地位, 并将在2021年完成更具挑战性的目标, 持续为当地客户提供取得更低LCOE和更高IRR回报的创新产品。”

晶科能源亚太区域总经理李燕女士表示: “晶科能源已累计为澳大利亚超过三分之一的光伏地面电站提供高效组件, 对此我们感到非常自豪, 这一成就印证了我们的努力以及市场给予晶科能源的肯定与认可, 作为全球最大的光伏组件制造商之一, 公司团队一直在积极寻求新机遇, 为澳大利亚国家电网发展做出应有的贡献, 晶科能源也将持续为市场提供以技术创新为核心的高效产品, 从而推动澳大利亚可再生能源的进一步发展。”

在晶科能源澳大利亚分公司成立的十年间, 公司已经为数十个澳大利亚主要的地面电站提供了高效组件。其中包括Wemen Solar 地面电站, Bungala一期电站和二期电站, Tailem Bend地面电站, 以及Bomen Solar 最新的地面电站项目, 这也是澳大利亚首个使用双面组件的地面电站。这些具有里程碑意义的项目占澳大利亚地面电站总装机量约1.5GW的三分之一。



全球项目

晶科能源为juwi Hellas双面组件项目提供204 MW Swan双面组件

晶科能源已就希腊北部的科扎尼项目签署了组件供应协议。项目由 juwi Hellas Renewable Energy Sources S.A. (“juwi Hellas”)开发, 预计于 2020 年 11 月开始建设, 将采用 204MW 的 Swan 杜邦透明背板双面组件。

juwi Hellas 董事总经理 Takis Sarris 先生评论道: “该项目我们再次选择了具有卓越品质和可靠性的晶科能源组件, 以非常低的价格为希腊的电力消费者带来清洁能源, 并且不再依赖补贴, 开启了光伏发电的新时代。”



晶科能源助力世界500强施耐德集团中国首个光伏分布式软顶项目落成并网

由晶科能源提供 1 兆瓦高效组件的世界 500 强施耐德集团中国首个光伏分布式软顶项目落成并网。该项目覆盖厂房屋顶面积共计约 8000 平方米, 项目运营期首年发电量预计约为 110.88 万度, 平均每年减少二氧化碳排放量约 1029 吨。凭借晶科组件的高发电量和高可靠性, 助力施耐德集团降低电力运营成本, 实现绿色能源低碳转型目标。柔性屋顶项目对组件产品的可靠性提出了更高要求, 晶科很荣幸可以为 Symbior Solar 中国地区的首个柔性项目提供高效产品和服务, 助力 Symbior Solar 和施耐德集团的能源转型和可持续发展。

储能首单！晶科能源将为尼日利亚首都阿布贾皇家市集提供光储项目



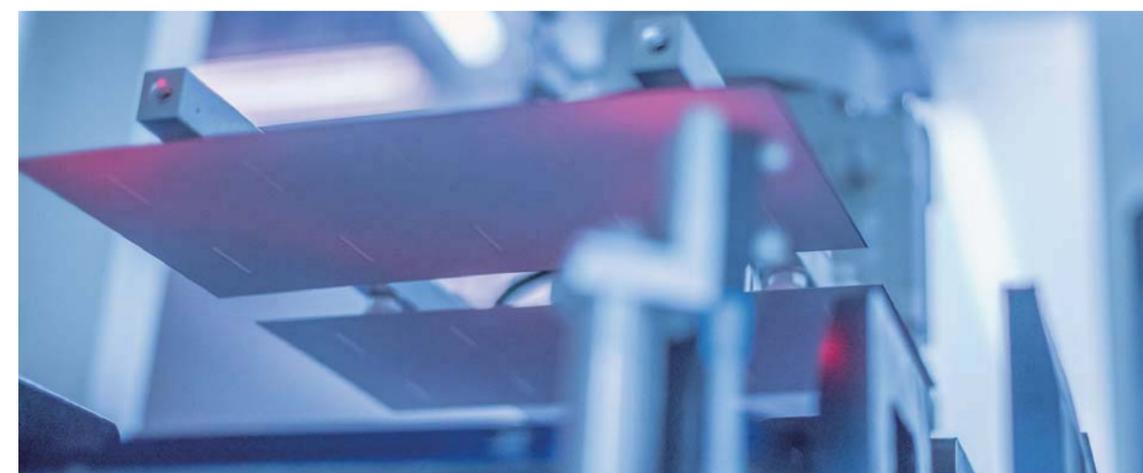
晶科能源与Longtech签署2021年100MW组件分销协议



晶科能源已向澳大利亚最大分销商Blue Sun Group全面交付首单100MW分销合同



晶科能源为越南Xuan Thien项目提供541MW Tiger 单面组件



品牌推广

JA SOLAR | Jinko Solar | LONGi



周昱 Gary Zhou
光伏事业部总经理
General Manager of Solar/Energy Storage Business Stream
鉴衡 CGC



黄新明
董事、高级副总裁
晶澳科技



余海峰
全球营销高级副总裁
隆基



钱晶
副总裁
晶科能源



张盛忠
总工程师
特变电工



邹驰聘
副总裁
德国TÜV莱茵



曹西亮
国际营销总经理
中信博新能源



张显立
光储事业部副总裁
阳光电源



王同心
总

最优度电成本下的组件设计与选型
Module Design and Selection for Optimal LCOE



JA SOLAR | Jinko Solar | LONGi 182组件与系统技术



晶科能源、晶澳科技、隆基绿能联合举办
“182组件与系统技术”研讨会

晶科能源以持续技术升级响应中国“碳中和”战略目标

晶科能源受邀出席中国光伏行业年度大会，与来自政府部门、光伏制造各环节、第三方机构以及资本市场等逾千人，共同展望“十四五”，探讨“2030年碳达峰”、“2060年碳中和”目标下的行业格局和变化趋势。“面对中国战略目标，行业应提前布局西部特高压项目，结合推动储能技术的应用和发展，全面助力光伏成为‘碳中和’行动的中坚力量，”晶科能源CEO陈康平在会上指出，“晶科作为行业首个加入RE100的光伏企业，率先承诺在2025年100%使用清洁能源，身体力行贡献碳中和。未来，晶科将持续增投研发技术创新，优化光伏产品各个生产环节技术工艺，引领和协同全产业链共同发展，向市场输入更具经济价值的组件产品。通过技术进步促进产业升级和成本的持续下降，持续推动光伏发电技术的进步，加速‘碳中和’目标实现。”

4GW签单！晶科能源受邀分享Tiger Pro 182产品降本增效方案

晶科能源Tiger Pro系列182组件作为一个成熟度较高的量产组件产品，签单已突破4GW，成为行业主流选型。今日，晶科能源受邀出席第三届新能源国际金融和前沿技术论坛，与现场200余位行业资深人士分享Tiger Pro高订单量背后的降本增效缘由，共同探讨光伏领域的技术发展与新能源的趋势导向。晶科能源中国区技术支持李林先生受邀发表主题演讲，并表示：“降本增效是业内热议的话题，也是晶科能源在产品研发与技术创新时的重要产品定位，Tiger Pro在兼顾高功率和高效率的同时，搭配成熟且高性价比的支架和逆变器方案，可以给项目带来极大的降本空间，辅以最优配的运输安装成本和高效稳定的组件性能，有效提升项目实际价值，实现全项目周期的降本增效。”



晶科能源携行业主流182组件Tiger Pro对话2020太阳能光伏产业大会

晶科能源受邀出席OFweek 2020太阳能光伏产业大会，并发表“182大尺寸组件技术优势与系统分析”主题演讲，分享市场182主流组件的优势与市场成熟度，如何匹配项目低度电成本需求。晶科能源全球产品管理部田广为指出：“Tiger Pro系列产品一经推出便获得市场强烈反响，凭借其高功率和合理的组件尺寸，完美兼容系统设计，在项目系统设计端可以带来更低的度电成本，从而提高项目整体收益率，为项目开发带来更高的利润，引领行业新一代双高最优尺寸标准。”晶科能源凭借精湛的生产工艺和产品质量斩获“卓越光伏组件产品奖”。

高行业成熟度182组件成主流 高系统配合度Tiger Pro助力降本增效

晶科能源受邀出席由中国光伏行业协会举办的产业化技术发展与应用论坛。晶科能源全球产品管理部于瀚博先生受邀与现场近400人分享了以晶科能源Tiger Pro为代表的182大尺寸组件，如何凭借其高系统配合度助力项目降本增效，并指出，“Tiger Pro凭借优秀的组件可靠性、电池良率和组件生产效率，搭配成熟的支架方案及已量产的逆变器产品，有效降低项目度电成本，实现市场成熟度和系统配合度‘双高’特性，极大推升客户项目收益。”182尺寸组件产品凭借其高产品成熟度成为行业主流产品。

联动产业链上下游 晶科能源举办2020年度产品技术交流会

12月15日，“晶科能源2020年度产品技术交流会”顺利召开。会议上半场邀请到了彭博新能源财经、通威太阳能、福莱特、上海电气电站、华为、NT等行业第三方及上下游龙头企业，各企业相关领导就光伏行业各产业链2020年的整体情况进行了详细阐述，也对“182mm产品在2021年将逐渐成为行业主流”的观点进行了充分肯定。会议下半场，营销产品管理、研发产品管理、制造产品管理及组件研发的领导，对2021年晶科产品的产品力提升及市场竞争策略进行了多维度的阐述，进一步打造技术型营销团队。

晶科能源Tiger Pro树立行业高效化双面组件新高度

晶科能源受邀出席2020第十六届中国太阳级硅及光伏发电研讨会，中国区技术经理李林就“光伏双面组件的高效化路线”发表演讲，分享晶科能源Tiger Pro系列以其高达585W的高功率和完美的适配性获得市场认可，指出，“Tiger Pro系列双面组件产品，拥有优异的抗UV、抗盐碱、易清洗等技术特点，此二者相结合可给产品带来最高至30%的发电增益，同时显著降低度电成本并大力助推行业实现全球平价上网大趋势。晶科能源斩获“中国十大分布式光伏组件品牌奖”，表彰了晶科能源持续向分布式市场输送技术成熟的高质量产品，推动中国分布式产业持续健康发展。



全球云端路演

THE DEVELOPMENT OF SOLAR ENERGY IN SOUTHEAST ASIA – VIETNAM MARKET






越南工贸局主任、亚开行总监出席由晶科能源主办的东南亚光伏市场研讨会

Mr. Kien Do Trung Miss. Ruixi Zhang

TIGER Pro 製品紹介



晶科能源受邀出席第三届日本光伏+储能论坛

Solutions for Rooftop Application and Utility Project – Philippines








4th of November

晶科能源将举办“光伏屋顶应用及地面电站的解决方案”的菲律宾网络研讨会

ASEAN CLEAN ENERGY WEEK Virtual Confex

November 24 - 27, 2020 | @Your Desk



Produced by: Leader Associates | LIVE

GOLD SPONSORS

SILVER SPONSORS

STRATEGIC SPONSORS

PRESENTING SPONSOR

BRAND SPONSORS

DAY 1

DAY 2

晶科能源将出席2020东南亚清洁能源周

THE FUTURE ENERGY SHOW Vietnam 2020

THE FUTURE ENERGY SHOW Philippines 2020



MEET YOU MARKET AT SOUTHEAST ASIA'S LARGEST VIRTUAL ENERGY EVENT

10-19 NOVEMBER

晶科能源携Tiger Pro系列亮相2020菲律宾及越南的未来能源虚拟展会

LIVE ONLINE

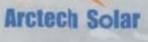
for 500W+ PV modules and next generation of compatible Trackers

Free Registration; Limited capacity Online via Zoom client




Mohamed Saady Dweik Technical Services Manager - MEA

Pedro Magalhães Director, Global Engineering and R&D

Topics

- PV module market trends in 2020
- Tracker/Panel Paradox

晶科能源联合中信博共同举办了“500W+组件的设计要素以及下一代兼容追踪支架”网络研讨会

3rd JAPAN Virtual SOLAR + ENERGY STORAGE

第3回 日本太陽光発電+蓄電システム

Leader Associates | LIVE

[PANEL DISCUSSION]

Japanese Solar + Energy Storage Market Landscape in Next Five Years

10:00-10:50 GMT +9, 28 OCTOBER







Mika Ohbayashi Director Renewable Energy Institute

Kiyocharu Tsukada Manager Tokyo Century

Chris Wright CTO & Co-founder Moixa

Shigeru Sakai Business Development Manager Jinko Solar

Masahiro Tanabe Attorney at Law Baker & McKenzie

晶科携手SMA共同举办182mmTigerPro线上研讨会




晶科能源荣获“Green Builder Media2020年度生态领导公司”



践行社会责任，晶科能源捐助越南中部洪水受灾儿童

今年10月初以来，越南中部地区发生自1964年以来最大的洪水，造成数百人伤亡。晶科能源积极践行企业社会责任，联合越南当地合作伙伴 LONG TECH TRADING 前往受灾区域，为受灾儿童捐助食物、水、太阳能灯等物资，助力受灾越南人民度过难关。

青苗实验小学设立“奇点”奖学金，重新定义“优秀”

日前，晶科能源、晶科科技高管联合资助设立青苗实验小学“奇点”奖学金，重新定义“优秀”。什么是优秀，评价一个成年人就是名气和财富，评价一个孩子就是成绩和听话。而设立“奇点”奖学金目的就是重新定义优秀，他们不需要全面发展的三好学生，不需要成绩多棒的学霸，不需听话有领导力的班干部，不需要超出年龄成熟的老练孩子，只要有热情有爱好并且为之坚持，坚持梦想、坚持善良、坚持自己的独特所在，坚持自己的兴奋所在，你就应该得到鼓励，这就是“优秀”。

参评条件：

1. 热爱科幻，热爱自然科学，热爱天文。
2. 与众不同的观点和特殊才能，在某一个非学科、非技能的领域专注且有强烈兴趣。
3. 有着美好的性格特质，能够感染他人，善良、孝顺、尊师。
4. 在创新、公益或是社会实践等方面有所贡献。
5. 动手能力强，自我生存能力强，受挫力强。
6. 性格坚毅，坚强，不屈不挠，不惧困难，敢于接受挑战。

社会公益

